



Haitian Precision ist ein renommierter CNC-Maschinenhersteller und ein börsennotiertes Unternehmen, das sich auf die Werkzeugmaschinenindustrie spezialisiert hat. Mit hochmodernen Produktionsstätten in China stellen wir eine breite Palette hochwertiger CNC-Werkzeugmaschinen her.

WIR SUCHEN SENIOR SALES MANAGER EUROPE

Als Senior Sales Manager Europe für unser CNC-Geschäft spielen Sie eine zentrale Rolle beim Aufbau und der Schaffung eines Vertriebsnetzes in ganz Europa. Ihr Hauptaugenmerk liegt auf der Erweiterung unseres Kundenstamms, der Entwicklung starker Kundenbeziehungen und der Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten, die mit unserer Unternehmensstrategie im Einklang stehen. Darüber hinaus sind Sie für die Pflege potenzieller Kundenkontakte verantwortlich und begleiten diese durch den gesamten Verkaufsprozess.

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Entwicklung einer umfassenden Vertriebsstrategie für den europäischen Markt im Bereich der CNC-Maschinen, einschließlich des Auf- und Ausbaus eines Vertriebsnetzes
- Identifizierung und Verfolgung neuer Geschäftsmöglichkeiten, die mit unserer Unternehmensstrategie übereinstimmen, um das Unternehmenswachstum zu fördern
- Förderung und Präsentation unseres Angebots an CNC-Produkten und -Dienstleistungen bei Kunden
- Führen von Verhandlungen und Abschließen von Geschäften mit Kunden
- Zusammenarbeit mit dem internen Team bei der Einholung von Angeboten (RFQs) und Unterstützung des Verkaufsprozesses
- Aktive Teilnahme an relevanten Branchenveranstaltungen, Messen und Konferenzen, um das Unternehmensprofil zu verbessern und neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen wie Produktentwicklung, Marketing und Kundendienst, um eine kundenorientierte Lösung anzubieten und das Produktangebot kontinuierlich zu verbessern
- Budgetplanung und -kontrolle für die Vertriebsabteilung und regelmäßige Berichterstattung an das Managementteam
- Überwachung und Berichterstattung über Kundenzufriedenheit und Projektfeedback

Fähigkeiten und Erfahrungen

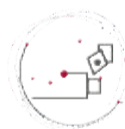
- Ein Abschluss in einer verwandten technischen Disziplin ist wünschenswert
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten mit fließenden Englischkenntnissen (unerlässlich), andere europäische Sprachen sind von Vorteil
- Ausgeprägtes technisches Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Nachgewiesene Führungsqualitäten
- Erfahrung im Auf- und Ausbau von Vertriebsnetzen und im Umgang mit internationalen Kunden und Partnern
- Ein solides Verständnis der Dienstleistungen des Unternehmens und der CNC-Maschinenindustrie
- Fähigkeit, unter Druck zu arbeiten, global zu agieren und effektiv als Teil eines Teams zu arbeiten
- Strategisches Denken, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Ergebnisorientierung
- Mindestens 5+ Jahre Erfahrung im technisch-kommerziellen Bereich, idealerweise im Vertrieb oder in der Geschäftsentwicklung eines technischen Beratungsunternehmens.



DOUBLE COLUMN



HORIZONTAL



LATHE



VERTICAL



Wenn Sie ein ehrgeiziger und ergebnisorientierter Fachmann mit einer Leidenschaft für den Vertrieb und einem soliden technischen Hintergrund sind, laden wir Sie ein, sich unserem dynamischen Team bei Haitian Precision anzuschließen. Als Senior Sales Manager Europe haben Sie die Möglichkeit, die Zukunft unseres CNC-Geschäfts auf dem europäischen Markt zu gestalten und maßgeblich zu unserem anhaltenden Erfolg und Wachstum beizutragen.

Haitian Precision Germany GmbH

Haitianstrasse 1

92263 Ebermannsdorf

Germany

Contacts: Mr. Bao Mail: bmy14811@mail.haitian.com

www.haitianprecision.com